

«Mental Sales»

Mentale Blockaden überwinden, Unternehmenserfolg sichern



Mit «Mental Sales» erlangen ihre Mitarbeitenden sofort anwendbares Wissen und die Fähigkeit, mentale Blockaden aufzulösen, um ihre Verkaufsziele zu erreichen. Für ihren Unternehmenserfolg!

Trotz guten Voraussetzungen und unzähligen Verkaufstrainings gelingt es statistisch gesehen bis zu 30% der Salesmitarbeitenden nicht, ihre Ziele zu erreichen. In der Folge sinken die Umsätze, während der Druck auf das Team und die Leitung steigt

Mentale Blockaden, fehlendes Selbstvertrauen oder ein Gefühl der Überforderung stehen meist am Anfang dieses Teufelskreises.

Verkaufserfolg beginnt im Kopf! Neben Produkt, Preis und Skills entscheidet die Einstellung über Erfolg und Misserfolg.

In unserem Workshop entwickeln wir mit ihrem Team ein Erfolgsmindset und lösen diese Blockaden auf, um die gesetzten Ziele zu erreichen.

Durch persönliches Wachstum sorgen wir für Erfolg in ihrem Team und in ihrer Unternehmung!

Zielpublikum

Der Workshop richtet sich an Verkaufsteams und Sales Mitarbeitende, die ihre Sales Performance verbessern und damit ihre Verkaufsziele erreichen wollen.

Ihr Nutzen

«Mental Sales» basiert auf wissenschaftlich fundierten Techniken, die sofort anwendbar sind. Mentale Blockaden werden gezielt abgebaut und Selbstsicherheit und Klarheit entwickelt, um die Verkaufssperformance nachhaltig zu steigern.

Ein gestärktes Team bedeutet eine höhere Kundenbindung und bessere Verkaufszahlen.

Investieren sie in die mentale Stärke ihrer Verkaufsmannschaft und erleben sie den Einfluss auf ihren Unternehmenserfolg.

Durchführung (Inhalte, Dauer und Kosten)

So einzigartig sie und ihre Mitarbeitenden sind, so individuell passen wir den Workshop ihren Bedürfnissen an. Gemeinsam legen wir Dauer, Inhalt und Form fest.

In einem unverbindlichen Analysegespräch definieren wir ihre Ziele, den Inhalt und Ablauf aus unseren Ausbildungsbausteinen, um für sie die besten Ergebnisse sicherzustellen.

Die Detailkosten berechnen sich nach Anzahl Teilnehmenden, Durchführungsdauer und gewünschtem Follow-up. Sämtliche Lehrmittel, Lernziele, Präsentationen, Handouts und ein Debriefing sind im Preis inkludiert.

Workshop Bausteine

Jeden Workshop entwickeln wir individuell auf ihre Bedürfnisse ausgerichtet, aus unseren umfangreichen Ausbildungsblöcken:

Basisblock | Macht der Gedanken, mentale Blockaden, Hindernisse im Verkaufsprozess auflösen, Motivation, Selbstmotivation, Lösungsfokus, Mindset entwickeln...

Trainingsblock | Kompetenzerwartung, Selbstvertrauen aufbauen, Herausforderungen meistern, Regulationstechniken, Ziele setzen, visualisieren und erreichen, work smart...

Abschlussblock | Starttricks, Erfolgsgeheimnis TUN, Motivationstransfer in den Alltag, Erwartung klären...

Follow-up | 3 x 30 Minuten Supervision Call pro Teilnehmer (nach 1, 2 und 4 Wochen) zur Sicherstellung der Umsetzung, Nachhaltigkeit und Qualität, Debriefing

(Bei Bedarf kann der Workshop in Kombination mit Basis-Skills wie Verkaufspsychologie, Leadgenerierung, Erfolgsquoten-Rechnung, Ja-Strasse usw. angeboten werden.)

für Kontaktdaten, Terminvereinbarung und Antworten, scannen sie mich!



www.zwickycoaching.ch